

後編

食品輸出 はじめの 第一歩セミナー

はじめての商談に臨むにあたっては、様々な準備が必要です。事前に確認しておくべき情報や、準備しておくべき資料はどんなものでしょうか？
輸出ビジネスで利益をあげるために、考えておきたい取引条件や、価格設定についてもお話します。ぜひ参加ください！

◆内容：

- ・商談前に確認しておきたい「情報」
- ・商談前に準備しておきたい「資料」
- ・「企業・商品紹介資料」の作成について
- ・「価格」と「取引条件」の考え方、設定方法
- ・商談後のフォローアップ
- ・活用したい商談機会、支援メニュー

◆講師：金城 辰三氏

(一般社団法人貿易アドバイザー協会認定 貿易アドバイザー)

◆日時：2021年9月9日(木) 14:00～16:00

◆会場：オンライン (Zoom)

◆参加：無料

◆定員：80名 (参加希望者多数の場合は、沖縄県内に事業所を有する企業・団体等の方を優先させていただきます。)

◆申込締切：2021年9月6日(月) 17:00

◆申込先：下記URLまたはQRコードよりお申込みください。

<https://www.jetro.go.jp/events/oki/58db97d75cda7886.html>

◆お問合せ先：ジェトロ沖縄 (担当:安藤、上田)

Email：OKI@jetro.go.jp / TEL：098-859-7002

