

国際食品商談会

The Great Okinawa  
Trade Fair 2018

# 沖縄大交易会 2018

## 【参加募集要項】

(サプライヤー様用)

2018年4月23日  
沖縄大交易会実行委員会事務局



## ■はじめに



沖縄は東アジアの中心に位置する地位的優位性を活かし、国際物流貨物ネットワーク（沖縄国際物流ハブ）を構築し、その拡大を目指しています。  
この輸送ネットワークを活用する事により「リードタイム短縮」「小口輸送」「鮮度保持」が可能となり、日本全国の特産品等の海外販路拡大と、国際競争力の向上に寄与します。  
今回で6回目の開催を迎える「沖縄大交易会2018」は、事前マッチング型の個別商談会として日本最大規模の「食」をテーマとした国際食品商談会です。

昨年度の実績においても、18の国と地域からバイヤー270社（海外160社、国内110社）と、日本全国43都道府県からサプライヤー251社の参加があり、2日間の総商談件数は3,297件となり、商談結果は25.1%と高い成約率を実現しました。

また、商談会終了後に実施した満足度アンケートは、バイヤー・サプライヤー共に平均で94%以上の評価を頂きました。

日本各地の農林水産畜産事業者様・食品関連事業者様に沖縄へ参集頂き、選りすぐりのバイヤーとの商談の場を提供し販路拡大を支援して参ります。  
是非この機会に沖縄大交易会へご参加頂きますようお願い申し上げます。

## ■実施概要

1.開催名称：沖縄大交易会2018

2.開催会場：商談会「沖縄コンベンションセンター」  
歓迎レセプション&フードショー「ラグナガーデンホテル」

3.開催規模：サプライヤー250社(日本国内)  
バイヤー250社(海外販路140社、国内販路80社、フリー商談30社)

4.開催日程：2018年11月29日(木)・30日(金)

※開催日程は、天災地変その他の予期せぬ不可抗力、または主催者の判断によって変更する場合があります。

日付	時間	実施内容	実施会場
11月28日 (水)	午前	搬入・設営(事務局が展示ブース・電源工事等一式)	沖縄コンベンションセンター (展示棟・会議棟A)
	午後	出展サプライヤー商品搬入・展示装飾	
11月29日 (木)	午前	09:00～ オープニングセレモニー	沖縄コンベンションセンター(劇場棟)
		10:00～ 個別商談×3セット	
	午後	13:00～ フリー商談(90分間)	沖縄コンベンションセンター (展示棟・会議棟A)
		14:30～ 個別商談×4セット	
	17:30～ アンケート回収		
	18:30～ 歓迎レセプション・フードショー	ラグナガーデンホテル(羽衣の間)	
11月30日 (金)	午前	09:00～ 海外展開希望社対象の輸出相談会	沖縄コンベンションセンター (展示棟・会議棟A)
		10:00～ 個別商談×3セット	
	午後	13:00～ 個別商談×4セット	
		16:00～ フリー商談(90分間)	
	17:30～ 撤去・搬出		

※個別商談(30分)+休憩(15分)の合計45分を1ユニットとして構成。1日に付き7商談を予定。

※サプライヤー1社あたりの個別商談数は、バイヤー・サプライヤー双方の商談希望を事前に「ビジネスマッチングサイト」で集約した上で確定しますが、平均10商談程度(2日間)を想定しています。



### 5.開催形態：事前マッチングによる個別商談会(サプライヤー固定型)

※両日共に90分間のフリー商談会も実施。

### 6.サプライヤー参加要件 ※原則として、下記の参加要件を満たしたサプライヤーから選考を経て実行委員会事務局が確定します。

- ①日本産農林水産畜産物・食品等を扱うサプライヤーであること。
- ②日本国内で生産又は、加工された農林水産畜産物・食品等を商談商品とすること。  
※参考：昨年度の出展カテゴリー[青果・農産加工品][鮮魚・水産加工品]  
[精肉・畜産加工品][お米][食品加工品][お菓子・スイーツ][飲料]  
[茶・コーヒー][酒類][サプリメント・健康食品]
- ③「沖縄大交易会2018」の全日程及び、個別商談への対応が可能なこと。
- ④サプライヤー参加申込書及び、商品提案書への記入とその情報開示に同意すること。
- ⑤事前マッチング支援WEBサイトにおける全ての参加者への情報開示に同意すること。
- ⑥提供された一切の情報は、事務局において適切な運用をする事に同意すること。
- ⑦商談会終了後も、商談成約に向けてバイヤーとの交渉を継続する意欲を有すること。
- ⑧沖縄国際物流ハブを活用した輸出に意欲のあること。  
(参考：[www.pref.okinawa.lg.jp/site/shoko/asia/kikaku/pamph.html](http://www.pref.okinawa.lg.jp/site/shoko/asia/kikaku/pamph.html))
- ⑨商談会会期中のアンケート調査及び、終了後のフォローアップ調査に協力すること。
- ⑩本「サプライヤー参加募集要項」を順守すること。

### 7.招聘するバイヤー特性 ※原則として、下記の参加要件を満たしたバイヤーから選考を経て実行委員会事務局が招聘します。

- ①香港、台湾、シンガポール、中国、韓国、タイ、マレーシア、フィリピン、ベトナム等日本産農林水産畜産物・食品の海外販路が見込める国と地域に販路を持つバイヤー。
- ②日本国内に販路を持つホテル、デパート、スーパーマーケット、量販店等のバイヤー。
- ③沖縄国際物流ハブを活用した貿易に意欲のあるバイヤー。
- ④日本産農林水産畜産物・食品の取り扱い実績がある又は、意欲のあるバイヤー。
- ⑤「沖縄大交易会」の個別商談会全日程に参加可能なバイヤー。
- ⑥過去5回の沖縄大交易会開催実績から判断して、購買力の高い優良バイヤー。



## ■お申込み方法



1.募集期間： 2018年4月23日(月)～2018年7月20日(金)

2.参加費用： 1ブース[基礎小間仕様] 97,200円(税込)

3.申込方法： ①沖縄大交易会オフィシャルホームページ <http://www.gotf.jp/>

②沖縄県産業振興公社ホームページ <http://www.okinawa-ric.jp/>

❖上記①②共にHP上に掲載中の下記のパナーをクリックして直接お申し込み頂けます。

2018 国際食品商談会 日時 2018年 11/29(木)・11/30(金)  
沖縄大交易会 会場 沖縄コンベンションセンター  
OKINAWA BRIDGING ASIA サプライヤー参加者の募集を開始しました！  
参加申し込みはこちら >

### 4.選定結果通知

参加要件を満たしたサプライヤーの選定結果はマッチングデスクより電子メールにてお知らせ致します。

### 5.ビジネスマッチングサイト(BMS)の利用

選定されたサプライヤーは、自社の企業情報や商談希望商品を登録後に、バイヤー情報の閲覧やマッチング希望の他、事前にバイヤーとメールのやりとりも可能な「ビジネスマッチングサイト」を無料でご利用頂けます。  
(事務局より発行するログインIDとパスワードは大切に保管して下さい。)

### 6.経費負担

- ①商談時に通訳が必要なバイヤーには、主催者が通訳者を手配します。
- ②事業所拠点から参加される渡航費や商品輸送費等の経費一式はご負担下さい。

#### ◆お問い合わせ先◆

【沖縄大交易会2018 マッチングデスク 担当:岩村・近藤】  
〒541-0054 大阪市中央区南本町2-6-12 サンマリオンNBFタワー11階  
(株式会社JTB ふるさと開発事業部内)  
TEL:(06) 6366-6135 (土・日・祝日を除く平日9:30～17:30)  
E-mail: okinawa-daikouekikai@beepro.co.jp





## 1.留意事項

- ① マッチングデスクから「沖縄大交易会」への参加承認メールを6月頃から順次送らせていただきますが、送信後に自社都合で参加をキャンセルされた場合は、下記の通りキャンセル料が発生しますのでご注意ください。

❖9月3日(月)15:00～9月21日(金)15:00迄にキャンセルのお申し出があった場合  
⇒参加料の50%

❖上記以降にキャンセルのお申し出があった場合⇒参加料の100%

(※参加費用を既にご入金済の場合もお申し出期日に応じて相殺させていただきます)

- ②本「サプライヤー参加募集要項」に記載されていない事項及び、定めのない事項に関してはマッチングデスクまでお問い合わせ下さい。
- ③主催者等の方針によって、内容が変更される可能性がある旨を予めご了承下さい。
- ④本商談会開催中に撮影した写真や映像等を、関連するテレビ、新聞等マスメディアの報道や事業報告書等の公的な書面に使用させて頂く場合もございます。
- ⑤天災地変その他不可抗力により、実施内容及び、会期の変更または開催を中止する場合がございます。(主催者はこれらによって生じる損害については一切の責任を負いません)
- ⑥個人情報の取り扱いについて

当商談会における個人情報は、個人情報に基づく法令及び、その他の規範を順守して適切に管理いたします。

参加申し込みの際に入力頂きましたお客様の個人情報については、お客様との連絡のために利用させて頂くほか、お申し込み頂いた内容において提供するサービス(Webビジネスマッチングサイトでの公開を含む)の手配及び、それらのサービスの受領のために必要な範囲で利用させていただきます。

その他、当実行委員会は「沖縄県及び、当実行委員会からのお知らせ」「事業後のご意見やご感想の提供のお願い」「アンケートのお願い」「統計的な資料の作成」「参加者及び関係機関との円滑な連携等」当事業の円滑な運営のためにご登録頂いたお客様の個人情報を使用させて頂く場合もございます。

■主 催:沖縄大交易会実行委員会



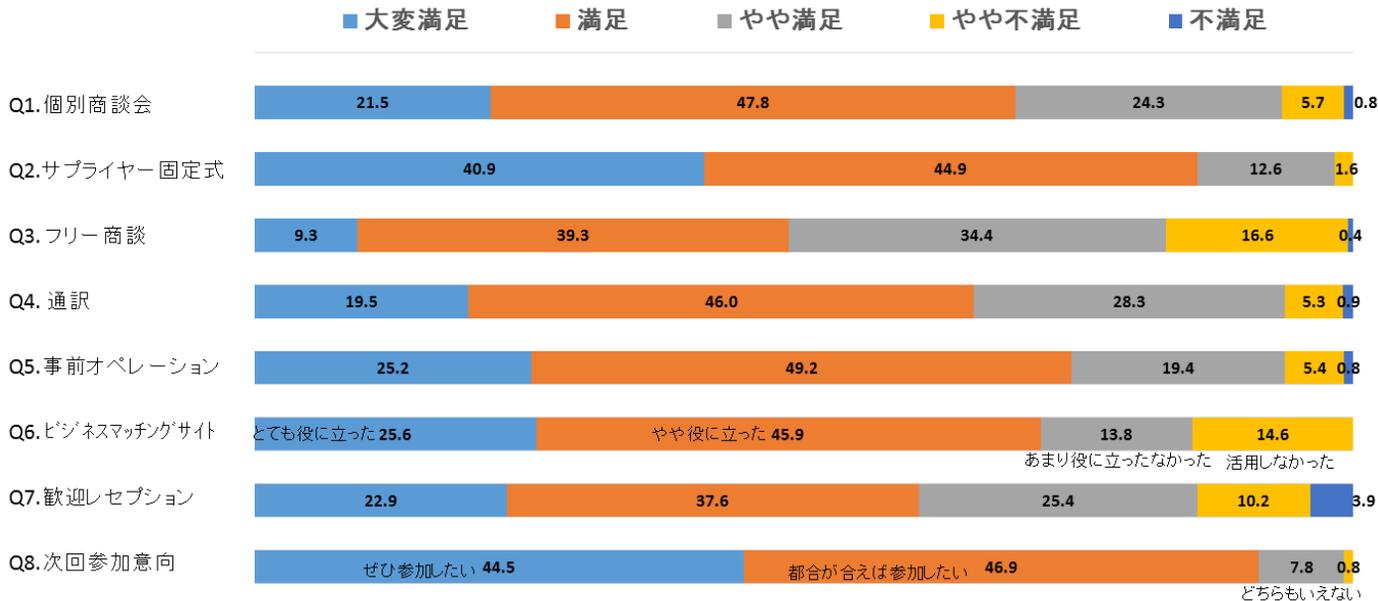
# ■参考資料「H29年度 沖縄大交易会2017 開催実績」



## 1. 参加サプライヤー情報

『251社（県外184社、県内67社）』

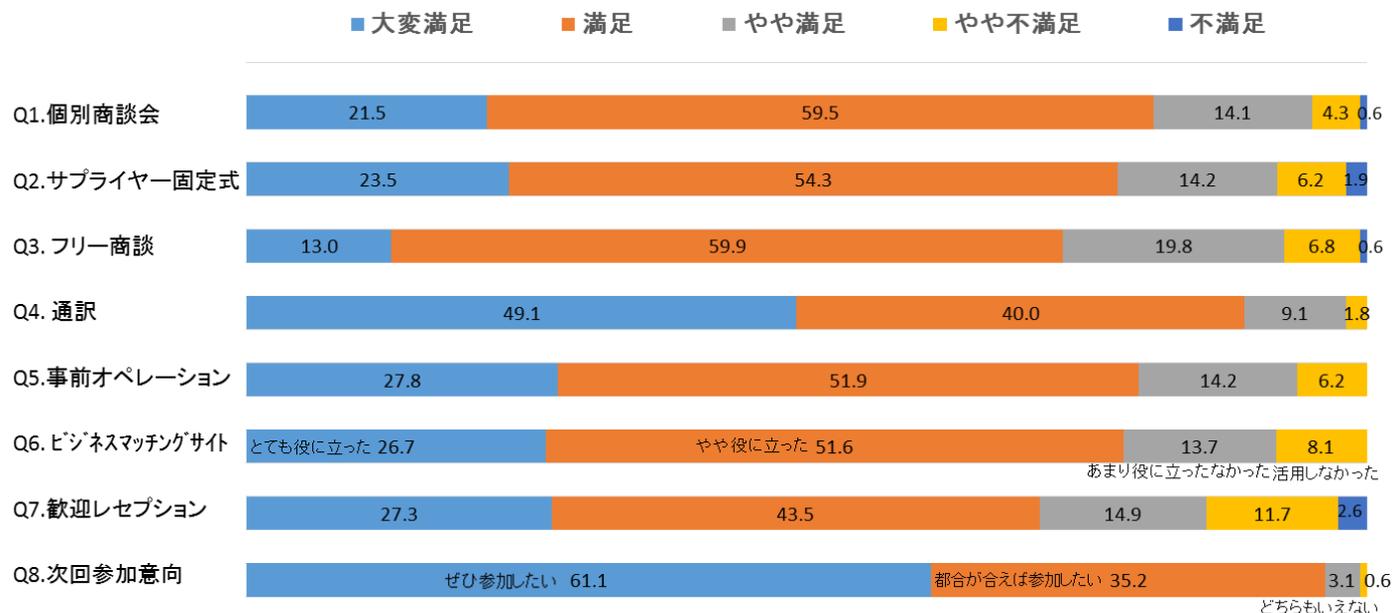
### サプライヤー満足度アンケート結果



## 2. 参加バイヤー情報

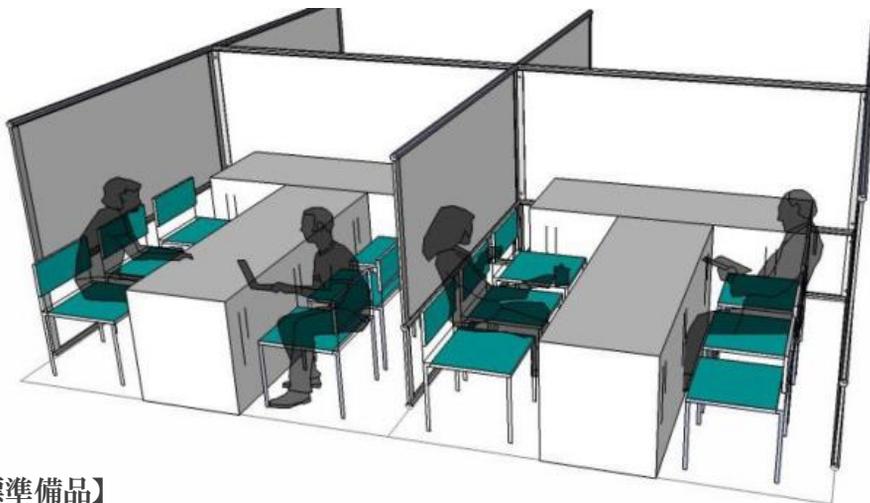
『270社（海外160社、国内110社）』

### バイヤー満足度アンケート結果





### 3.基本ブース仕様



**【標準備品】**

バックパネル：W2400×H1500mm（システムパネル・フック可・画鋏不可）

袖パネル： D2000×H1500mm

社名板： W600×H200mm

商談テーブル：W1800×D600×H700mm（ビニールクロス・スタッキングチェア6脚付）

展示台（キャスター付）： W1800×D600×H700mm（ビニールクロス付）

標準供給電力：500W（2口コンセント付）

※備品等の詳細は都合により変更する場合があります。

### 4.前回の模様





**沖縄大交易会 2018**

国際食品商談会

開催日時・場所  
**2018 11/29(木)・30(金)**  
 10:00~17:00  
 沖縄コンベンションセンター

食品専門の商談会 / 個別商談形式 / webによる事前マッチング

約20億人の巨大マーケット  
 全国の特産品を沖縄からアジアへ

——日本最大規模の「食」の国際商談会——

# 参加者募集

申込方法  
<http://www.gotf.jp/>  
 大交易会 | Q検索

<b>開催規模</b>	バイヤー250社 サプライヤー250社	<b>開催スケジュール(予定)</b>	<b>参加対象(商品カテゴリ)</b>
<b>募集期間</b>	4/23(月) 2018 ▶ 7/20(金) 2018	<b>1日目</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>お米</li> <li>調味料</li> <li>青果、農産加工品</li> <li>お菓子、スイーツ</li> <li>鮮魚、水産加工品</li> <li>飲料、茶、コーヒー</li> <li>精肉、畜産加工品</li> <li>酒類</li> <li>食品加工品</li> <li>サプリメント、健康食品</li> </ul>
<b>参加料</b>	97,200円(税込)	<b>2日目</b>	

**主催** 沖縄大交易会実行委員会

**創設会員** 沖縄県、沖縄懇話会

**正会員** (株)ANA Cargo、(株)沖縄海邦銀行、(株)沖縄銀行、沖縄ヤマト運輸(株)、コザ信用金庫、(株)琉球銀行

**準会員** 沖縄県農業協同組合、沖縄セルラー電話(株)、那覇空港貨物ターミナル(株)、那覇空港ビルディング(株)、琉球朝日放送(株)、琉球放送(株)

**一般会員** ANAホールディングス(株)、イオン琉球(株)、(株)大城組、(株)沖縄コングレ、(株)沖縄タイムス社、沖縄テクノクリート(株)、沖縄テレビ放送(株)、沖縄電力(株)、沖縄日通エアカーゴサービス(株)、沖縄ビル管理(株)、オリオンビール(株)、(株)金秀本社、久米島製糖(株)、(株)サンエー、大同火災海上保険(株)、(株)大米建設、拓南製糖(株)、(株)とみや商会、(株)仲本工業、南西海運(株)、日本航空(株)、琉球海運(株)、(株)琉球新報社、琉球セメント(株)、琉球通運(株)、琉球物流(株)、(株)りゅうせき

**協力会員** (一財)沖縄観光コンベンションビューロー、沖縄経済同友会、(一社)沖縄県銀行協会、(一社)沖縄県経営者協会、(公社)沖縄県工業連合会、(公財)沖縄県産業振興公社、沖縄県商工会議所連合会、沖縄県商工会連合会、沖縄県情報通信関連産業団体連合会、沖縄県中小企業家同友会、沖縄県中小企業団体中央会、沖縄振興開発金融公庫(独)中小企業基盤整備機構沖縄事務所、内閣府沖縄総合事務局、(独)日本貿易振興機構(JETRO)沖縄貿易情報センター

**運営** 沖縄大交易会実行委員会事務局(公益財団法人 沖縄県産業振興公社内) (五十百順)

お問い合わせ **沖縄大交易会2018** マッチングデスク(担当/岩村) 〒541-0054 大阪府大阪市中央区南本町2-6-12 サンマリオンNBFタワー11階 (株式会社JTБ ふるさと開発事業部内)  
 TEL06-6366-6135 (土・日・祝日を除く平日9:30~17:30) E-mail: okinawa-daikouekikai@beepr.co.jp

## 日本全国の特産品を沖縄から世界へ



※右上の写真はミス沖縄2017

**沖** 縄大交易会とは、東アジアの中心に位置する沖縄の地位的優位性と沖縄国際物流ハブのネットワークを活用し日本各地の特産品等の販路拡大を目的に開催される「国際食品商談会」です。

香港・中国・台湾・シンガポール・タイ等、日本産農林水産畜産物・食品の販路創出が見込める国や地域および、日本国内の優良バイヤーを招聘して質の高い個別商談会を実現させた、日本最大級の商談会です。

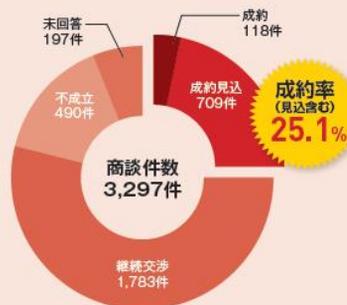
### 昨年度の開催実績

沖縄大交易会は日本全国より集めた選りすぐりの食材を、事前に Web マッチングを通して、国内外の優良バイヤーとの商談希望をプログラムする事により、高い成約率を誇っています。

**サプライヤー** 43都道府県より**251社**のご参加

**バイヤー** 18の国と地域から**270社**のご参加  
(海外160社、国内110社)

**高い成約率** 商談件数**3,297件**  
成約**118件** 成約見込**709件**



(商談直後のバイヤー評価アンケート)

### 成功事例

#### ケース1 タイムリーな出展での成功事例

「ブレ交易会」から数えて、今回で5年連続出展を続ける企業。ブランド青果生産者の強みを活かして、国内外の展示会や商談会にも積極的に参加される中、「沖縄大交易会」の特筆すべきポイントとしては、「何よりも個別商談バイヤーの質が高い」事。また、会期中は顔見知りの海外バイヤーとも再会でき、会話の中で各国の売れ筋や、動向を探る事に繋げられる。今回も新たな国への販路拡大と、満足の行く成約を実現させた同社の代表者は、成約率を高めるポイントは、バイヤーには「提案では無く、商談を行う」事を意識し、商品説明だけで終わらず、その販売シーンや販売価格をバイヤーと一緒にイメージする事が重要と説いている。

#### ケース2 戦略構築型の成功事例

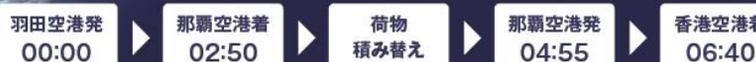
国内取引がメインだった沖縄県内の業務用食品卸企業。一昨年の「第3回沖縄大交易会」に初めて出展し、海外への販路拡大の可能性を感じた事を契機に、「自社で貿易実務を学び、輸出に関する手続きも可能な体制を構築」した。昨年は数多の海外バイヤーとの商談に臨み、遂にシンガポールの大手食品グループとの成約が実現。成約の秘訣は商談会前後のバイヤーへの「集中的なアプローチ」とクイックレスポンス。商談相手が決まった時点で、大交易会の専用サイト「ビジネスマッチングサイト」のメッセージ機能を活用し、商談バイヤーへのアプローチを行った事が功を奏して成約のみならず、旬な情報収集等多くの成果を挙げる事ができた。

## 24時間対応可能 沖縄国際物流ハブを活用して特産品をアジアへ

### 深夜出発・翌朝到着で高速物流を実現

日本全国の特産品を新鮮な状態で海外へお届けします。

【香港例】羽田から香港まで所要時間 約6時間40分



※ダイヤは季節により変更になる場合があります。

沖縄国際物流ハブの強み

リードタイム短縮

鮮度保持

小口配送

- ◎地理的優位性  
主要都市へ4時間圏内
- ◎24時間運用体制の那覇空港  
高いダイヤ設定の自由度
- ◎滑走路増設計画  
2,700mの滑走路が2019年完成予定

- ◎国内第2位のネットワーク  
羽田に次ぐ22拠点
- ◎空港後背地の存在  
那覇自由貿易地域・那覇港の活用
- ◎豊富な人材  
高い外国語対応力、豊富な若年労働者