

新潟の日本酒販売戦略から学ぶ

# 特産品の復活と ブランドづくり

沖縄  
大交易会  
オフィシャルセミナー

新潟県の代表的特産品である日本酒が、焼酎や洋酒ブームに押されながら、地元低迷からの回復、そして販路拡大、海外展開までの復活劇について、牽引役となった新潟県酒造組合の若手リーダー麒麟山酒造(株)の齋藤俊太郎氏をお招きし、復活の取組みについてご講演頂きます。

齋藤氏は、『にいがた酒の陣』実行委員長を務め、地元の食品と地酒を国内外に広める取り組みを行っており、食品関連企業や特産品販売者の参考となるお話も伺えます。

◆日時:平成28年10月26日(水) 14:00~16:00

◆場所:沖縄かりゆしアーバンリゾート・ナハ

6階 シェルホール (那覇市前島3-25-1)

無料

締切:平成28年10月20日(木) 17:00まで

※定員100名(定員になり次第、締め切りといたします)



■講師紹介■ 麒麟山酒造(株) 代表取締役社長 齋藤 俊太郎

大学卒業後、広告代理店へ勤務の後、麒麟山酒造(株)へ入社。そして2006年、麒麟山酒造(株)の7代目、代表取締役社長に就任。2009年に新潟県酒造組合新星会(青年部会)会長に就任。2015年には、『にいがた酒の陣』実行委員長に就任し、新潟の美味しい食と地酒を国内外へ広める取り組みを行っている。

新潟県酒造組合は、「新潟淡麗 にいがた酒の陣」と題し、県外及び海外に地元の食と地酒を楽しむことをコンセプトにPRイベントを開催している。2日間で約12万人が有料で来場する新潟流の個性あふれる祭典となっている。



■ファシリテーター■ 特産品プランのぐち 代表 野口 正幸

1988年に(株)伊勢丹に入社し、松戸店→新宿本店→浦和店→新潟三越伊勢丹を歴任。伊勢丹新宿本店・MD計画担当時に全国物産展担当として本店初の『沖縄展』を企画・開催した。2002年から13年間食品部門を担当した後、2015年に(株)三越伊勢丹ギフト・ソリューションズ営業取締役部長を歴任後、現在は中小企業庁の沖縄県よろず支援拠点のコーディネーターも務める。

■申し込み方法■ 裏面の申込書をご記入の上、FAXまたはEmailにてお申込みください。

◆問い合わせ先はコチラ↓↓

沖縄大交易会実行委員会事務局(沖縄県産業振興公社内) 担当:譜久村・宮城

TEL:098-851-7463 FAX:098-859-6233

Email: daikouekikai@okinawa-ric.or.jp

ホームページからも確認できます☆ 第3回沖縄大交易会公式HP <http://gotf.jp/>

主催 内閣府沖縄総合事務局・沖縄県・中小機構沖縄・JETRO沖縄・沖縄県産業振興公社

【沖縄大交易会オフィシャルセミナー】  
新潟の日本酒販売戦略から学ぶ  
特産品の復活とブランドづくり  
参加申込書

お申込み方法

下記にご記入の上、FAXまたはメールにてお申し込み下さい。

FAX 098-859-6233

Email daikouekikai@okinawa-ric.or.jp

締切：平成28年10月20日(木) 17:00まで

※定員100名(定員になり次第、締め切りといたします)

機関名(企業名): \_\_\_\_\_

電話番号: \_\_\_\_\_

メールアドレス: \_\_\_\_\_

参加者名: \_\_\_\_\_ 役職名: \_\_\_\_\_

参加者名: \_\_\_\_\_ 役職名: \_\_\_\_\_

参加者名: \_\_\_\_\_ 役職名: \_\_\_\_\_

参加者名: \_\_\_\_\_ 役職名: \_\_\_\_\_

2016  3回  
沖縄大交易会  
<http://gotf.jp/>

日程 2016  
(予定) 11/21(月) 22(火)  
10:00~17:00

会場 沖縄コンベンションセンター

内容 ●食品専門の商談会 ●個別商談形式  
●webによる事前マッチング